

TURK~~BAR~~TER

I N T E R N A T I O N A L

→ YENİ NESİL EKONOMİ
BARTER

YENİ İŞ FIRSATLARI



Alternatif ticaret finans modeli barter sisteminin kurucusu Türk Barter, tüm sektörlerde oluşturduğu barter ağı ile üretim ve ekonomiye yön veriyor.

Stokları eriten, para ödmeden ürün ya da hizmet almanızı sağlayan barter sistemine Türk Barter kalitesi ile siz de katılın!



Barter, dünyanın belki de en eski ama günümüzün en farklı ticaret sistemidir. Barter, işletmelerin öz kaynakları ile finanse olmalarını sağlayan ve bunu düzenli bir ticarete dönüştüren düzenleyici bir sistemdir. Barter Sistemi, şirketlerin ihtiyaçlarını kendileri için en uygun ödeme enstrümanı ile yani üretilen mal veya hizmetleriyle karşılama imkânı sunmaktadır. Türk Barter olarak tüm ilişkilerimizde “Güvenilir İş Ortağı” olma ilkesinin, gelişmemizin temeli olduğuna inanıyoruz. Üye olduğumuz Dünya Barter Birliği’nin misyonu gereği, Barter endüstrisinin dünyadaki bütün ülkelerde yaygınlaştırılması ilkesinden hareketle, her türlü bilgi ve teknik alt yapı konularında destek olarak çalışmalarımıza yön veriyoruz.

Kurulduğumuz günden beri hedefimiz, işleri daha da iyiye taşıyarak, en önemli kaynağımız olan ‘insan’ı verimli ve başarılı hale getirecek sistemleri oluşturmak, küreselleşen dünyada fırsatları erken yakalayıp ülke ekonomisine faydalı olacak şekilde değerlendirmek, çağdaş yönetimin gerektirdiği kurumsal yönetim kurallarını uygulamak, hep beraber el ele vererek ve daha etkin çalışarak, Türk Barter’i uzun yıllar varlığı güvenle anılan bir alternatif ticaret ve finans sistemi yapmaktır. Bizi farklı kılan, geleneksel yapımız gereği, kaliteden taviz vermeyen, müşteri memnuniyetini amaç edinmiş, rekabetçi, ilişkide bulunduğu tüm kişi ve kuruluşlarla dürüst ve saygılı ilişkiler içinde olma özelliğimizdir. Biz bu geleneksel yapımız ile iletişim ve teknoloji çağının gerektirdiği çağdaş yönetim ilkelerini birleştirerek her zaman başarılı olacağımıza tüm Türk Barter ailesi olarak inanıyoruz.

Dr. Mehmed Sırrı Şimşek
Yönetim Kurulu Başkanı

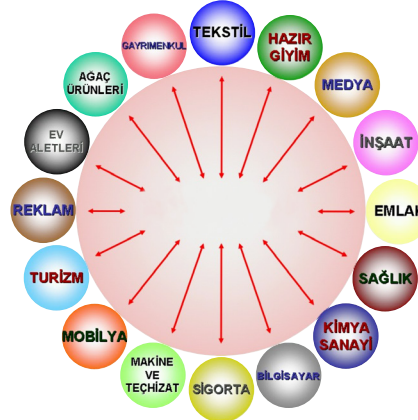
→ BARTER NEDİR?

Şirketlerin ürettiği mal veya hizmeti satabileceği ticaret modelidir. Şirketlerin, mal ve hizmet kredisi kullandığı finansman modelidir. Bir şirketin satın aldığı mal veya hizmetin bedelini, yine kendi ürettiği mal veya hizmetle karşılmasını sağlayan ödeme sistemidir.

Barter Şirketi, firmaları barter sistemini kullanmaya davet ederken arz ve talep bilgilerini alarak karşılaştırmalar yapar. Barter sisteminin en önemli araçları arz ve talep bilgileridir. Bu bilgiler ile Barter Ortak Pazarından bahsetmek mümkün olabilir. Barter Ortak Pazarı, bir aidiyet duygusu ile hareket edebilen firmaları bir araya getiren Türk Barter Şirketi

tarafından oluşturulur. Türk Barter Ortak Pazarı, geniş açılımlı en kapsamlı sektör dağılımına sahip bir pazardır.

Sistem, üye firmaların arzlarının satışı ve taleplerinin karşılanması esasında çalışır ve talepler için, ilgili firmaları Barter Ortak Pazarında birlikte çalışmaya davet ederek büyür. Satış yaparak alacaklanan firma, ihtiyaçlarını Barter Ortak Pazarı'nda bulunan üye firmaların satışa sundukları mal veya hizmetlerden karşılar. Her firma, ihtiyaçlarını, Barter Ortak Pazarında bulunan üye firmaların satışa sundukları mallardan ve hizmetlerden karşılayabilir.



→ ORTAK PAZARA ÜYELİK

Türk Barter sisteminde çalışabilmek için üye olmak yeterlidir. Bu maksatla barter üyelik sözleşmesi, arz-talep formu, üyelik bedeli dekontu ve resmi evraklar ile müracaat etmek yeterlidir. Yönetim Kurulu tarafından yapılan müracaat değerlendirmesi neticesinde üye kabul edilen firmalara Barter Sisteminde kolayca çalışabilmeleri için bir Broker atanır. Müracaat dosyasıyla birlikte alınan arz ve talep bilgileri diğer tüm üyelere duyurulur.

Broker, üyesinin barter sistemi kapsamında satış ve satın alma süreçlerinin danışmanı olarak hareket eder. Buna göre yeni üyenin arzlarına karşılık talepler oluştuğunda, broker, muhtemel işlemleri projelendirerek üyesine barter ile alternatif satış süreçlerini raporlar. Aynı şekilde yeni üyenin taleplerini karşılayabileceği diğer üye arzlarını dikkate alarak

satın alma süreçlerini projelendirerek üyesine raporlar. Türk Barter, ancak kendisine üye olan firmalara hizmet verebilir. Bu nedenle önce Türk Barter Ortak Pazarına üye olmak gerekir.

Arz ve Talep, Barter Online programına kaydedilerek diğer üyelere duyurulur. Arz ve Talep edilen mal veya hizmet, web sitesi, e-mail, call center ve dergi gibi yayın araçları ile diğer üyelere duyurulur. Mal ve hizmet talep eden üyeler, brokerine bilgi verir.

Türk Barter Ortak Pazarında üyelik işlemleri, internetten (www.turkbarter.com) adresindeki mürakat formu veya 0212 468 60 00 nolu telefonla brokerler aracılığıyla yapılır. Üyelik işlemlerinizi tamamladığınızda, artık Türk Barter ortak pazarında size sunulacak barter hizmetlerinden yararlanabilirsiniz.



→ SİSTEMİN AVANTAJLARI

- ❖ Ticaret hacminizi artırır.
- ❖ Etkin reklam ve tanıtım kolaylığı sağlayarak satışlarınızı artırır.
- ❖ Stoklarınızı hızlı bir şekilde eritir.
- ❖ Kapasite kullanımınızı artırır.
- ❖ Yeni alıcı ve satıcılar kazandırır.
- ❖ Güvenli bir ticari ortak pazarda kolay alış ve satış işlemi yapmanızı sağlar.
- ❖ Yeni ve farklı pazarlara açılmanızı sağlar.
- ❖ Düşük maliyet ile ticaret yapmanızı sağlar.
- ❖ Potansiyel alıcılara kolay ulaştırır.
- ❖ Pazarda rekabet gücünüzü artırır.
- ❖ 9 ay sıfır faiz ile kolay kredi kullanmanızı sağlar.
- ❖ Borçlarınızın Barter ile ödenmesini sağlar.
- ❖ Şüpheli alacaklarınızın Barter ile tahsilatı yapılır.
- ❖ Şirketlere yatırım desteği sağlar.
- ❖ Borçlarınızın yapılandırılmasını sağlar.
- ❖ Alacaklarınızı garanti ederek, tahsilat riskinizi en aza indirir.



→ SİSTEM NASIL İŞLİYOR?

Broker, satıcı ve alıcı üyeyi bir araya getirerek görüşmelerini sağlar. Teknik olarak talep duyuruları mail ile etkili ve hızlı olarak yapılabilir.

Barter Ortak Pazarında alım ve satımlar pazarın para birimi olan TL'ye endeksli yapılır. Ödeme aracı olarak "Barter Çeki" kullanılır. Ürün veya hizmet satın alan firma, ürün bedeli kadar Türk Barter Çeki düzenleyerek satıcıya verir. Alıcı ile kalite, teslimat, fiyat ve diğer hususlarda anlaşılan satıcı, ürün teslim etmeden önce, Türk Barter Genel Merkezi'nden satış için "Yetki Kodu" alır. "Yetki Kodu" alıcının, alım yapmak için yeterli bakiyeye sahip olduğunu gösterir. Satıcı bu bilgiyi alıcı üyeye ileterek alıcının Barter Çekini düzenlemesini ister. Barter Çeki, üzerinde

"Yetki Kodu" numarası, tarih, işlem bedeli, satıcı ünvanı, alıcı üyenin imza ve kaşesinin bulunduğu 3 nüshadan oluşan Türk Barter sisteminin kıymetli evrakıdır. Alıcı aldığı bilgiler ile Barter Çeki'ni düzenler. Alıcı firma, Yetki Kodunu Barter Çekinin üzerine kaydederek ilk iki nüshasını satıcı firmaya verir.

Satıcı firma, aldığı iki nüsha Barter Çekinin birinci nüshasını Türk Barter Merkezi'ne 7 gün içinde iletmek durumundadır. Türk Barter'a teslim edilmiş Barter Çekleri dikkate alınarak her iki firmaya (Alıcı ve Satıcı) işlem bedelinin üzerinden komisyon fatura edilir. Alıcı üye firmanın cari hesabına işlem miktarı kadar TL değeri borç, satıcı üye firmanın cari hesabına da işlem miktarı TL değeri alacak kaydedilir.



→ CORPORATE ÜYELİK KARŞILIKLI TİCARET

- ✖ Corporate Barter (İş Ortaklığı) Sözleşmesi imzalanır.
- ✖ Cari hesap açma ile, iş ortaklığı başlar.
- ✖ İş ortağının atıl kapasiteleri ile ilgili satın alma işlemi yapılır.
- ✖ İş ortağının mal stokları satın alınır.
- ✖ İş ortağının satın almak istediği mal ve hizmetlerin talep formu oluşturulur.
- ✖ İş ortağının talepleri, Türk Barter Online programına kaydedilir.
- ✖ İş ortağının satın alma yapmak istediği şirketlerin listesi belirlenir.
- ✖ İş ortağının satın alma yapmak istediği şirketlerle temas kurulur.
- ✖ İş ortağına satın almak istediği mal ve hizmetler ile ilgili Türk Barter ortak pazarından piyası araştırması yapılarak teklif hazırlanır.



→ BARTER ÇEK

Broker, tüm barter işlem süreçlerinde alıcı ve satıcı üyeler arasında en uygun zeminin oluşmasına yardımcı olurken tarafların anlaşmasına ve işlem yapmalarına aracılık eder. Bu süreçte; alıcı ve satıcı kendi aralarında işlem konusu, işlem bedeli, teslim şartları, ödeme koşulları vb. diğer yükümlülükleri için karşılıklı olarak sorumluluklarını ortaya koyan bir protokol gerçekleştirirler. Geline son noktada işlemin neticelenmesi için satıcı tarafından mutlaka Türk Barter operasyon departmanı aranarak satış yapabilmek için onay talebinde bulunulur. Operasyon departmanı, yetki kodu verir veya işlemin onaylandığını ifade eden Yetki Kodunu alabilmesi için gerekli şartları karşı tarafa bildirir. Alıcı üyenin yeterli barter bakiyesi olması durumunda işlem onaylanır

ve bir “Yetki Kodu” satıcıya teslim edilir. Satıcı bu bilgiyi alıcı üyeye ileterek alıcının Barter Çekini düzenlemesini ister.

AKÇEK

AKÇEK, alışverişlerinizde indirim ve kolaylık sağlamak için oluşturulmuş bir uygulamadır. Beklentileri karşılamak maksadıyla anlaşmalı tüm firmalarda geçerli bir alışveriş kuponudur. Barter “AKÇEK” uygulaması ile nakit alışverişlerine de barter ile ivme kazandırılmıştır. Amacımız, perakende alışverişlerinizde sınır tanımayan kapsam ile indirimler elde etmenizi sağlamaktır.

TURK BARTER INTERNATIONAL
Barter Çek

Bu çek kullanıldığında... (Bu çek kullanıldığında...)

İsim: _____

Tarih: _____

Firmamızın: _____

Adı: _____

Adres: _____

Bu çek kullanıldığında... (Bu çek kullanıldığında...)

→ BARTER SHOP

Türk Barter'ın daima müşteri memnuniyeti odaklı ve kaliteli hizmet anlayışı ile hayata geçirilen Barter Shop, Türk Barter üyesi olsun olmasın tüm müşterilerine ihtiyaç duydukları ürünleri yerinde inceleyerek alışveriş yapabilecekleri bir mağaza olarak hizmet vermektedir. Her geçen gün ürün çeşitliliği artarak büyüyen Barter Shop, müşterilerinin neredeyse tüm alışveriş ihtiyaçlarına çözüm oluyor. Yalnızca Türk Barter üyelerinin yararlanmadığı Barter Shop'ta, Türk Barter tarafından üyelere satın alınan ürünlere yer veriliyor ve bu ürünler Barter Shop tarafından yeniden pazarlanıyor. Barter Shop, mağazacılık faaliyetlerine farklı bir boyut kazandırarak sunmuş olduğu alternatif ödeme sistemi barter ile üyelerine

mağazada corner hizmeti vererek hem farklı müşteri portföyü hem de pazarlama imkânı sunuyor. Ayrıca Türk Barter üyeleri için hazırlanan özel standlarda firmalar, ürünlerini tanıtırken satışını gerçekleştirebiliyor. Beyaz eşyadan promosyon ürünlerine, züccaciye'den elektronik aletlere kadar birçok ürünü müşterilerine sunan Türk Barter, ayrıca tüm bu ürünlerinin web sitesinden de satışını gerçekleştiriyor. Türk Barter, müşterilerine daha hızlı bir alışveriş keyfi yaşatmak için Barter Shop'un web sitesi üzerinden online alışveriş imkânı da sunuyor. Tüm ürünlere ulaşabileceğiniz www.turkbartershop.com sitesinden beğendiğiniz ürünü % 100 barterla anında talep edebilirsiniz.



→ BARTER BUSINESS CLUB

Barter Business Club; Türk Barter'ın sosyal etkinlik faaliyetlerini üstlenmiş bir oluşumdur. Gerek üyeler ile etkin iletişim ve diyalogların sağlıklı işlemesi gerekse de üye adaylarını bilinçlendirme faaliyetlerini üstlenmiştir. Barter Business Club'ın amacı, Türk Barter üyelerinin sosyal etkinlikler çerçevesinde organize edilen Barter Sistemi'ni etkin bir şekilde kullanmalarını sağlamak, tüm yurt geneline sistemin yaygınlaştırılması için gerekli irtibatları kurmak ve

etkinlikleri düzenlemektir. Genel olarak hedefi, Türk Barter üyelerinin tamamını Barter Business Club üyesi yaparak tüm etkinliklere katılmasını sağlamaktır. Gün geçtikçe faaliyet alanlarını genişleten ve özellikle seminer organizasyonları ile büyük kitlelere ulaşarak Barter Sistemi'nin yaygınlaşmasına katkı sağlayan Business Club, Barter faaliyetinde bulunan firmalara da ayrıcalıkların tesis edilmesinde etkin rol üstlenmiştir.



→ EKONOMİ

Barter bilincinin yaygınlaştırılması için yayınlarına devam eden Ekonomix dergisi, bankaların tek çözüm yolu olmadığını, kriz sonrası işletmelere alternatif ticaret ve finans sistemi barterin çözümler sunduğunu, tarafsız yayın anlayışı ile gündeme almaktadır.

Ekonomix dergisine abonelik yolu ile ulaşabilirsiniz.





***Hall Of Fame** Barter Ünlüler Kulübü ödülü
IRTA (International Reciprocal Trade Association) tarafından verilen en yüksek ödül

TURK*BARTER

I N T E R N A T I O N A L

Azerbaycan Cd. Huzur Mah. No:4 B Kat:31, SKYLAND, Sarıyer/İstanbul

Telefon: +90 212 468 60 00

Fax: + 90 468 60 99

Adana: 0322 465 13 74 **Antalya:** 0242 244 39 00 **Bursa:** 0224 211 12 10
İzmir: 0232 425 02 00 **Kayseri:** 0352 231 80 38 **Konya:** 0332 238 26 11

www.turkbarter.com.tr